

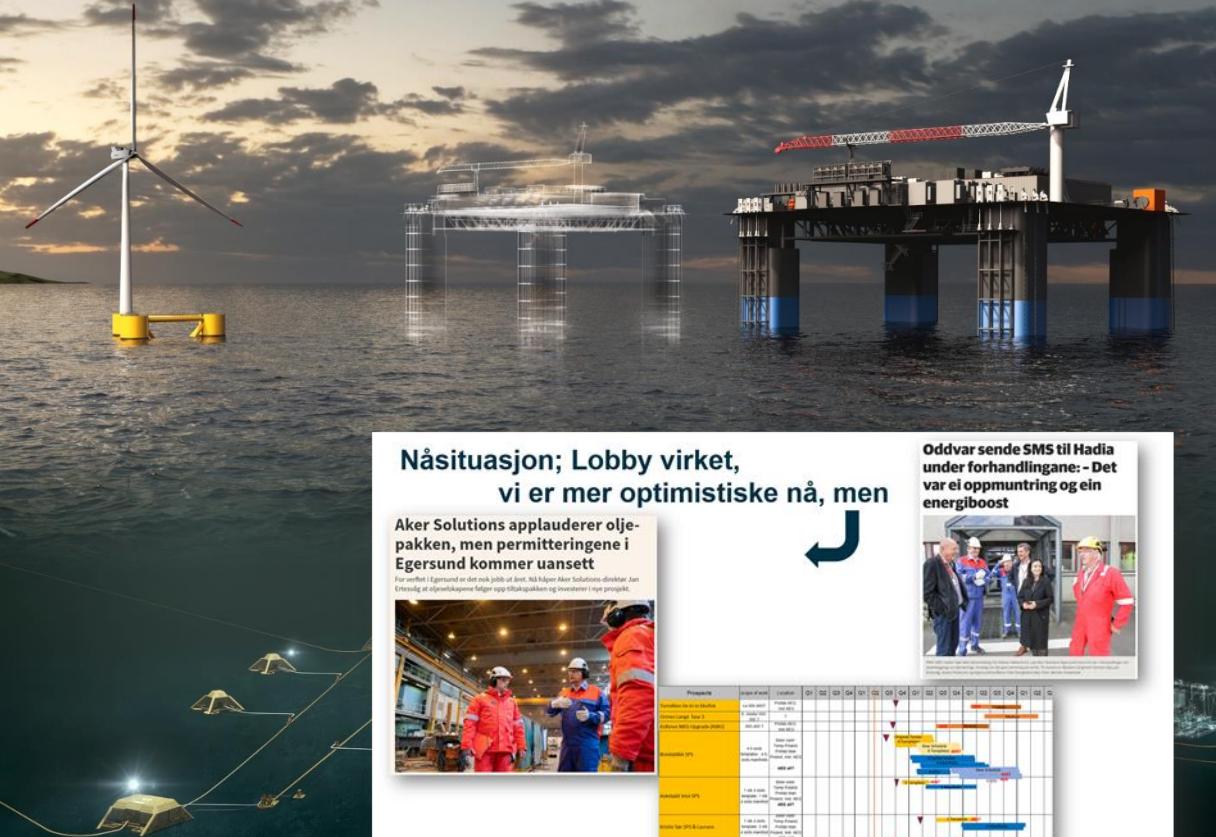


Hvordan kan regionale leverandører posisjonere seg for nye oppdrag.

Stavanger, 18 februar, 2021

Jan Ertesvåg, SVP, Aker Solutions

Først må vi belyse betydningen Tiltakspakken hadde for Leverandørindustrien og Aker Solutions.



Nåsituasjon; Lobby virket,
vi er mer optimistiske nå, men

Aker Solutions applauderer oljepakken, men permitteringene i Egersund kommer uansett

Oddvar sende SMS til Hadia under forhandlingane: - Det var ei oppmuntring og ein energibost



Tiltakspakken var ett være eller ikke være for Industrien

Den sikret Industrien forutsigbarhet

Vi har nå ett fundament for å håndtere omstilling til annen Industri gjennom tiltakspakken

Olje & Gass prosjekt og fornybar vil gå i parallelle de kommende årene; også både og i stedet for enten eller

Den gir en horisont som gir oss mulighet å tiltrekke rekruttering

Industrien har blitt knyttet tettere sammen, både mellom aktørene og bransjeorganisasjonen

Konkurransen er knallhard og norske leverandører er konkurransedyktige.



Hvordan lykkes vi ift den muligheten industrien har fått?

- Leveransedyktighet.
 - Norsk industri har gjennom Covid 19 året, vist at vi håndterer kriser, samtidig med at vi klarer å levere til våre Kunder.
- Omstillingsevne
 - Industrien har lang tradisjon i å omstille seg i takt med markedet
- Leveransemodeller og kompetanse
 - Gode EPC leveranser og ett underleverandørmarked som er påskrudd, som vi ser allerede ift offshore vind og karbonfangst , ref Hywind, Northern Light og Breivik CC.
- Digitalisering
 - blir den viktigste effektiviseringsgevinsten fremover, de som ikke satser, vil miste konkurranseskraft.

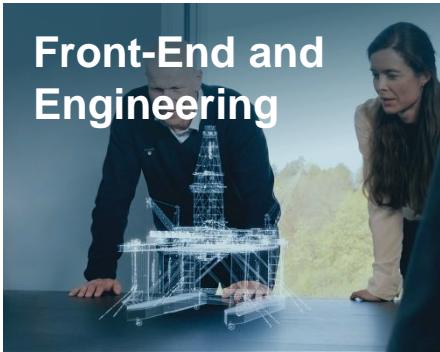


AkerSolutions

A leading global provider of products, front-end, engineering, project management and services to the energy industry



Nye Aker Solutions er i dag en sterk leverandør I industrien med en optimalisert portefølje



Global Tilstedeværelse

15,000
EMPLOYEES

25
COUNTRIES

50+
LOCATIONS



Digital Transformation Driving Value

Reduce Time to First Oil

Improve Efficiency

Increase Quality

Improve Uptime

Optimize Production



Connected
Worker



Automated
Manufacturing



Digital Project
Management



Concept
Insight



Engineering
Insight



Construction
Insight



Operational
Insight

Fremtidens fagfolk får stadig nye verktøy

The collage illustrates the integration of various fields of knowledge and technology in modern engineering:

- Massive computing power:** Shows a server room with many racks of servers.
- Algorithms:** Shows a flowchart of an algorithm with decision points and iterative steps.
- Very large data sets:** Shows a visualization of a large dataset with a bar chart and a 3D surface plot.

Trusler i industrien som kan gi store muligheter

- ✓ Hvis vi ikke styrer volumet ift prospektene, kan vi risikere en overopphetning i markedet.
 - ✓ Hva gjør bransjen for å unngå 2019?
 - ✓ Burde politikerne og bransjen aktivt vurdere dette nå?
- ✓ Industrien må bidra til større forutsigbarhet, vi trenger ikke kriser hvert 3-4 år.
 - ✓ Tiltakspakke prospektene kan bidra positivt i så måte
- ✓ Er vi for avhengige av utenlandsk arbeidskraft?
 - ✓ Hvorfor har yrkesfagene mistet anseelse i Norge de siste 10 årene?
 - ✓ Hvorfor øker vi ikke anseelsen og fokus for Yrkesfag utdanning?
 - ✓ Får vi tak i de lærlingene bedriftene trenger i år?
- ✓ Er det klok satsing å fortelle ungdommen at alle må ha høyere utdanning?
 - ✓ En bachelor i dag gir ikke store jobbmuligheter, må alle ha en Master?
 - ✓ Hvorfor utdanner vi ikke folk i Norge som Industrien og landet har behov for?
 - ✓ Fagfolk som tar videreutdanning etter fagbrev blir enormt ettertraktet de neste årene.
- ✓ Politisk forutsigbarhet mot klimamål ; her kan og må Industrien bidra med gode løsninger, det nytter ikke å klage!
 - ✓ Og vi er på rett vei, ref Havvind, CCS, elektrifisering og havbruk.
 - ✓ Hydrogen og E-fuel gir store muligheter fremover, er vi klar?

Aker Solutions søker 100 dyktige lærlinger

Vi tror på en fremtid der bærekraftig energiproduksjon er mulig. Til våre verft i Egersund, Sandnessjøen, Stord og Verdal er vi nå på jakt etter unge kandidater som kan gå inn i bedriftens læreprogram.



Accelerating Low-Carbon Targets

Renewables and Low-Carbon Solutions to become **our biggest business** in 2030

Our Ambition

1/3 of revenues by **2025**
2/3 of revenues by **2030**



Copyright and Disclaimer

Copyright

Copyright of all published material including photographs, drawings and images in this document remains vested in Aker Solutions and third party contributors as appropriate. Accordingly, neither the whole nor any part of this document shall be reproduced in any form nor used in any manner without express prior permission and applicable acknowledgements. No trademark, copyright or other notice shall be altered or removed from any reproduction.

Disclaimer

This Presentation includes and is based, inter alia, on forward-looking information and statements that are subject to risks and uncertainties that could cause actual results to differ. These statements and this Presentation are based on current expectations, estimates and projections about global economic conditions, the economic conditions of the regions and industries that are major markets for Aker Solutions ASA and Aker Solutions ASA's (including subsidiaries and affiliates) lines of business. These expectations, estimates and projections are generally identifiable by statements containing words such as "expects", "believes", "estimates" or similar expressions. Important factors that could cause actual results to differ materially from those expectations include, among others, economic and market conditions in the geographic areas and industries that are or will be major markets for Aker Solutions' businesses, oil prices, market acceptance of new products and services, changes in governmental regulations, interest rates, fluctuations in currency exchange rates and such other factors as may be discussed from time to time in the Presentation. Although Aker Solutions ASA believes that its expectations and the Presentation are based upon reasonable assumptions, it can give no assurance that those expectations will be achieved or that the actual results will be as set out in the Presentation. Aker Solutions ASA is making no representation or warranty, expressed or implied, as to the accuracy, reliability or completeness of the Presentation, and neither Aker Solutions ASA nor any of its directors, officers or employees will have any liability to you or any other persons resulting from your use.

Aker Solutions consists of many legally independent entities, constituting their own separate identities. Aker Solutions is used as the common brand or trade mark for most of these entities. In this presentation we may sometimes use "Aker Solutions", "we" or "us" when we refer to Aker Solutions companies in general or where no useful purpose is served by identifying any particular Aker Solutions company.