

Europeisk etterspørsel – Innovasjon Norges rolle for økt eksport

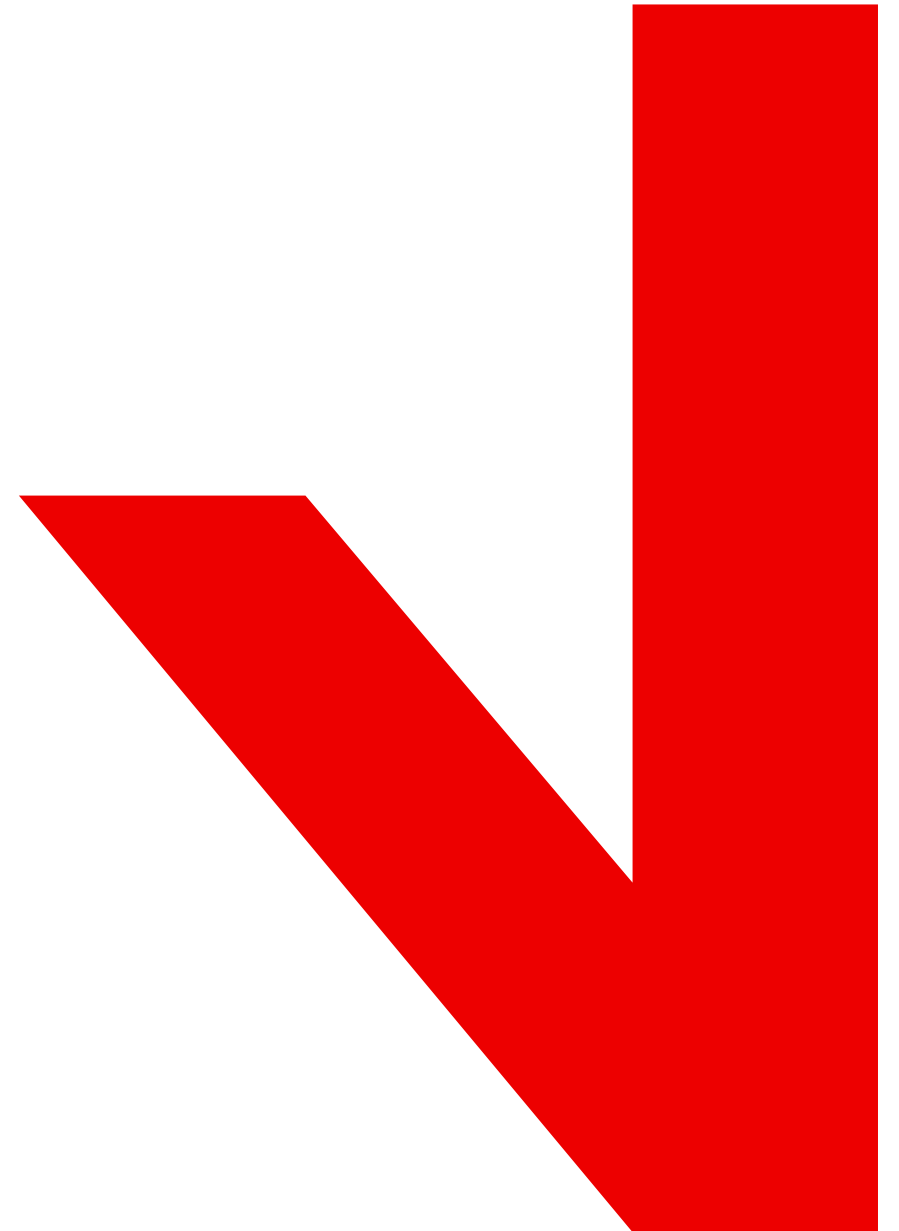
Fagdag eksport, Næringsforeningen i Stavanger 21.mars

Ragnhild Espeland

Nestleder Innovasjon Norge Rogaland

Øyvind Enstad Haga

Internasjonaliseringsrådgiver Innovasjon Norge Rogaland



Marked Kundeinnsikt



A European Green Deal

Striving to be the first climate-neutral continent

The EU will:



Become
climate-neutral
by 2050



Protect human life,
animals and plants,
by cutting pollution



Help companies
become world leaders
in clean products and
technologies



Help ensure a
just and inclusive
transition



- Myndigheter: Viktigste offentlige tjenester – 100% nettbasert
- Næringsliv:
 - Tech bedrifter: 75 % av bedrifter i EU bruker skytjenester/AI
 - Innovasjonsbedrifter: Dobling av Europeiske unikorns
 - Generelt næringsliv: + 90 % av små og mellomstor bedrifter operer med basis digital struktur.
- Infrastruktur: Gigabit til alle
- Kompetanse: 20 mill. IT spesialister og basis digitale ferdigheter for 80% av befolkningen

Digital Europa arbeidsprogram 2023



Informasjonsmøte om nytt arbeidsprogram →

Hold av datoen 21. mars, da holdes
informasjonsmøte om nytt arbeidsprogram i
DIGITAL Europa. Meld deg på nå!



Strategiske verdikjeder

- Hydrogen
- Batteri
- Mikroelektronikk
- Innsatsfaktorer for helsenæringen (medisin)
- Skyteknologi
- Kritiske råmaterialer
- + Solenergi teknologi



Strategiske verdikjeder

- Hydrogen (Horisont Energi, Tizir Aluminium)
- *Batteri*
- Havvind
- Prosessindustri
- Maritim næring
- Skogbruk - bioøkonomi
- Co2 – lagring og fangst

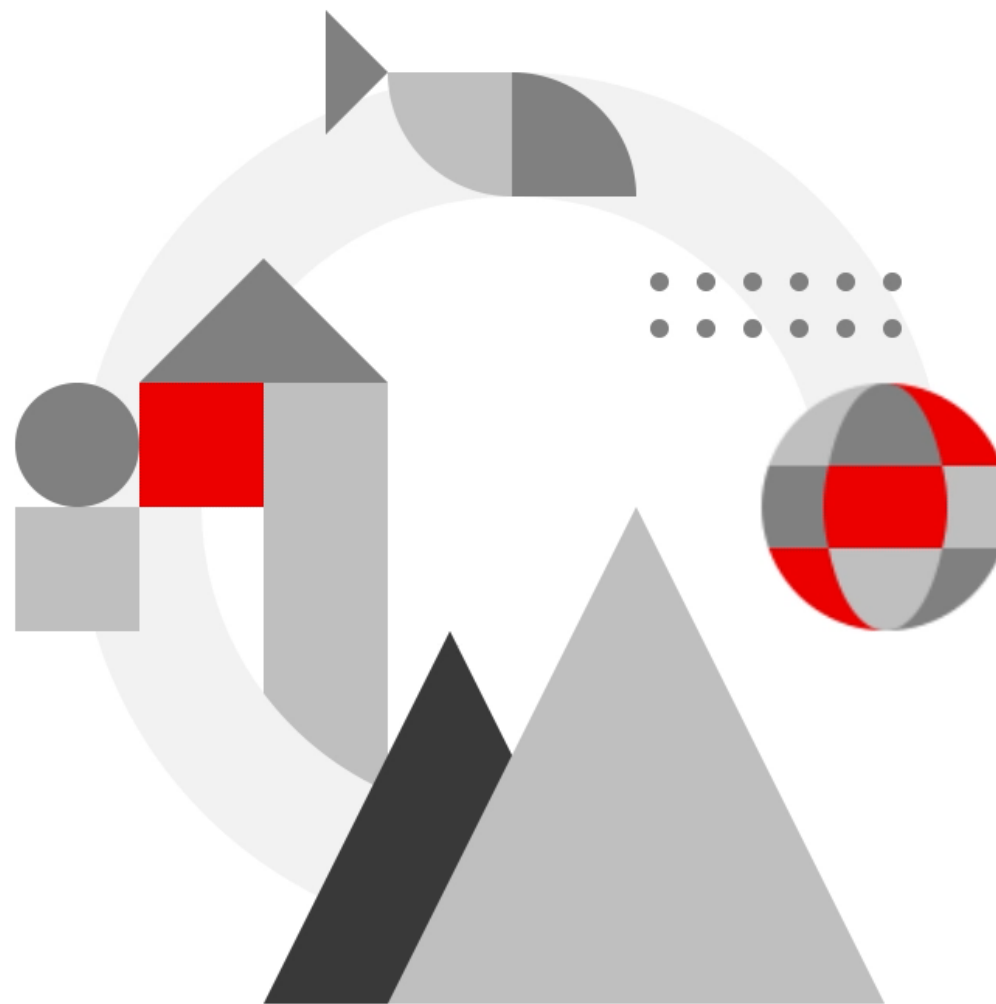
Oppsumert på EUs agenda:

1. Høye ambisjoner
2. Forplikelse
3. Impact
4. Strategisk autonomi
5. Resilient
6. Kompetanse



Internasjonalisere

For selskaper med ambisjoner
om internasjonal vekst



Våre skreddersydde programmer og løsninger

Med utgangspunkt i våre tjenesteområder utvikler vi både digitale grunntilbud og skreddersyr programmer som til enhver tid er tilpasset næringslivets behov.



Selvbetjent kompetanseplattform



Internasjonale vekstprogrammer



Nasjonale sektor satsninger



Skreddersydd rådgivning for enkeltbedrifter



Nasjonalt merkevareprogram

Fysisk til stede over store deler av verden



- Belgia
- Brasil
- Bulgaria
- Canada
- De forente arabiske emirater
- Frankrike
- Hellas
- India
- Italia
- Japan
- Kenya
- Kina - Beijing
- Kina - Shanghai
- Kroatia
- Romania
- Singapore
- Spania
- Storbritannia
- Sverige
- Sør-Korea
- Tyskland - Hamburg
- Tyskland - München
- USA - Houston
- USA - New York
- USA - San Francisco
- USA - Washington
- Vietnam

For selskaper som skal vokse internasjonalt tilbyr vi, og våre kontorer over hele verden, spisskompetanse innen fem områder hvor vi bistår med blant annet personlig rådgivning, digitale kurs og vektøy.

- Innsikt i markedet
- Internasjonal vekststrategi
- Eksport i praksis
- Strategisk posisjonering
- Etablering i markedet



Deltagelse på internasjonale messer

- Ofte en god første start for de som vurderer et bestemt marked, men også en utmerket arena for de som er etablerte
- Godt samarbeid i Team Norway gir god eksponering ut over bare messedeltagelsen
- Nettverksevent, få norske case på podiet, 1:1 koblinger, bygge og forsterke den norske merkevaren, markedsinnsikt



Aktuelle messer



25 apr - 27 apr 2023

Norway Pavilion at WindEurope Annual Event 2023

📍 KØBENHAVN
🕒 09.00 - 15.00



25 apr - 27 apr 2023

Norway Pavilion at Seafood Processing Global (SPG) 2023

📍 BARCELONA
🕒 09.00 - 15.00



22 mai - 25 mai 2023

Norway Pavilion at Vitalis

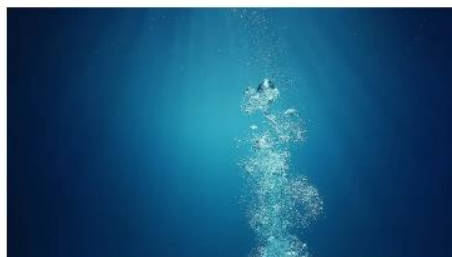
📍 GØTEBORG
🕒 09.00 - 15.00



14 jun - 16 jun 2023

Norway Pavilion at Intersolar 2023

📍 MÜNCHEN
🕒 09.00 - 15.00



01 mai - 04 mai 2023

Norway Pavilion at OTC 2023

📍 HOUSTON
🕒 09.00 - 15.00



14 jun - 15 jun 2023

Norway Pavilion at Global Offshore Wind

📍 LONDON
🕒 09.00 - 15.00

Næringslivsdelegasjoner åpner dører

- Kobling mellom norske og utenlandske aktører går begge veier
- Gjøre Norge attraktivt for etablering av utenlandske virksomheter



Market entry programmer – Global Growth

- Vi står mye sterkere når vi går ut i gruppe
- Unik mulighet til å skaffe dypere innsikt om markedsmuligheter, behov, konkurrenter, kulturforståelse etc
- Med en gruppe av sterke selskaper i sin bransje åpner vi dører som ikke er tilgjengelige for oss når vi kommer en og en.

Programmer vi rekrutterer til nå:



Global Growth - Smart Societies Tyskland 2023

Markedet for smarte byer i Tyskland vokser i gjennomsnitt med 17 prosent i året. For norske bedrifter gir det mange muligheter, og i dette eksportprogrammet vektlegger vi mobilitet, byutvikling og smarte bygninger.



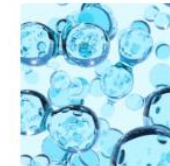
Global Growth - Bærekraftige bygg i Frankrike og Italia

Markedet for å bygge med bærekraftige, biobaserte materialer i Frankrike og Italia er i sterk vekst. Det gir store muligheter for norske leverandører av smarte og bærekraftige løsninger.



Global Growth - Offshore Wind UK

Storbritannia er et av de mest modne markedene for havvind globalt, og landets høye ambisjoner gir store muligheter for norske leverandører. I dette programmet tilbyr vi kompetanse og nettverk som kan sikre kontrakter i Storbritannia.



Global Growth - Hydrogen og CCUS Frankrike

I det pågående kappløpet om å utvikle lavkarbonhydrogen er Frankrike fast bestemt på å ta på seg en ledende rolle og bli europamester. Sterk politisk vilje og en solid industriell base driver veksten i sektoren - som vil gi forretningsmuligheter over hele verdikjeden i årene som kommer. Muligheten for norske selskaper som ønsker å komme inn på markedet er nå.

Market entry programmer – Global Growth

- Vi står mye sterkere når vi går ut i gruppe
- Unik mulighet til å skaffe dypere innsikt om markedsmuligheter, behov, konkurrenter, kulturforståelse etc
- Med en gruppe av sterke selskaper i sin bransje åpner vi dører som ikke er tilgjengelige for oss når vi kommer en og en.

Eksempel på programmer som pågår:



Global Growth - Norsk design til New York

Det amerikanske forbrukermarkedet etterspør norsk og nordisk design. For å gripe denne muligheten, planlegger Innovasjon Norge i samarbeid med Norsk Industri, å gjennomføre eksportprogrammet Global Growth i 2023. Søknadsfristen er 24. november i år.



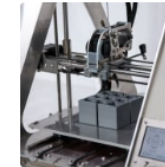
Global Growth - Energy Tech i Houston 2022

Energiindustriens høye ambisjoner for å redusere karbonavtrykket gir store muligheter for norske offshoreleverandører. I programmet Global Growth skal vi bidra til at deltakerne lykkes i verdens energihovedstad, Houston.



Global Growth - Helse Sverige

Sverige har som mål å være best i verden når det gjelder å bruke digitalisering og e-helse til å oppnå god og likestilt helse og velferd. Helsesektoren trenger løsninger som gjør det mulig å nå dette målet, og her kan norske helseteknologiselskaper spille en viktig rolle.

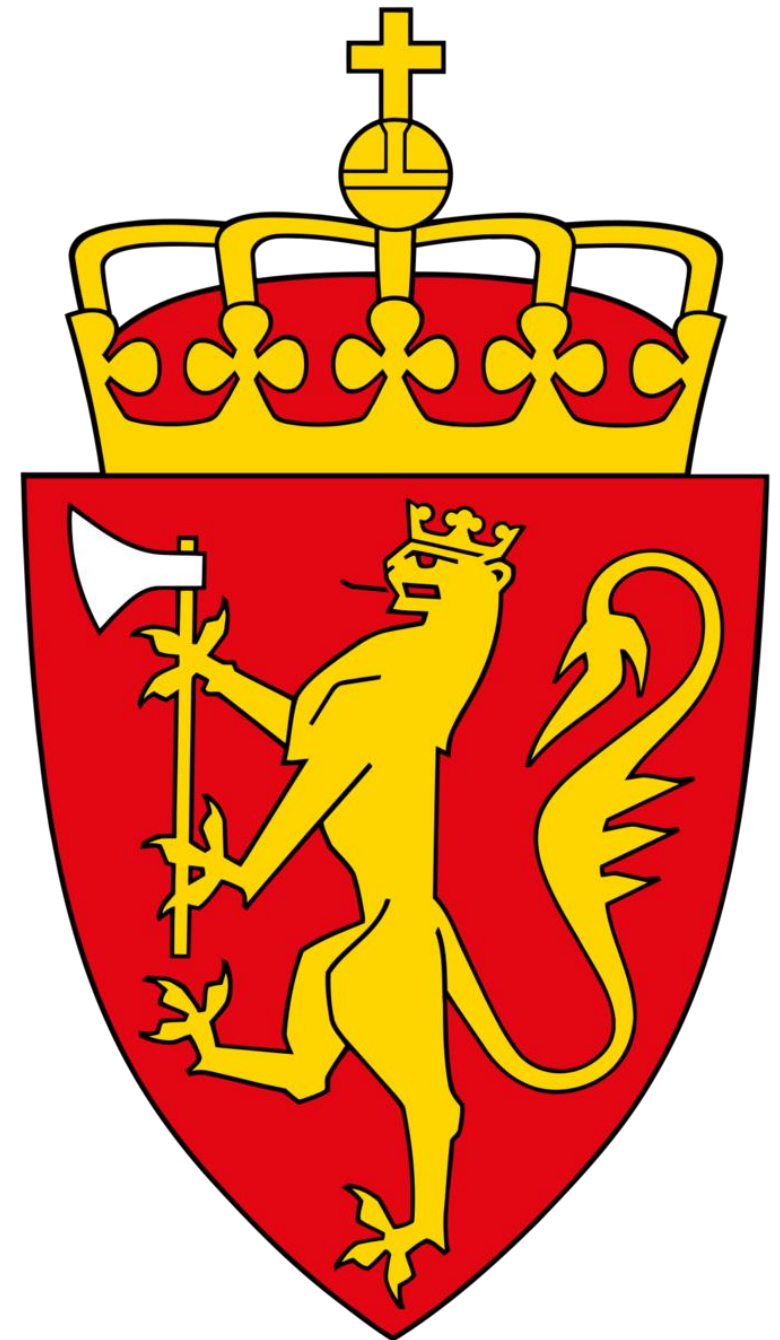


Global Growth Industry 4.0 Accelerator Program - Additive Manufacturing

Additive Manufacturing (AM) er et viktig element i industri 4.0 som muliggjør nye måter å designe og produsere deler på. Spesielt for land som Norge med høye lønnskostnader, og enda mer i tider med koronapandemi og utfordrede internasjonale forsyningskjeder, kan AM være en ideell løsning for å øke verdiskapingen.

Team Norway

- Vi har et godt samarbeid med andre norske organisasjoner som til sammen utgjør Team Norway
 - Innovasjon Norge
 - Ambassaden/Generalkonsulat
 - Sjømatrådet
 - Norwep
 - Eksfin
- Sammen profilerer vi norsk næringsliv på de arenaene vi opptre, skaper viktige møteplasser, bidrar til å åpne dører og få satt søkelyset på norske løsninger
- At Team Norway kjenner til dine planer i de ulike markedene vil øke muligheten for at de kan koble deg til viktige aktører, få deg inn som bidragsyter/deltager på arrangement etc
- Den enkleste veien inn til team Norway er å bli kjent med Innovasjon Norges utekontor i de aktuelle markedene



Hvordan komme i gang?



Kontakt

Ragnhild Kristin Espeland

✉ Ragnhild.espeland@innovasjon Norge.no

📞 990 21 872

Øyvind Enstad Haga

✉ oyvind.haga@innovasjon Norge.no

📞 958 29 779

