

Innovasjon Norge

Egersund, 25.04.2023

Henrik Meidell Furnes
Seniorrådgiver, IN

Hva gjør vi?

Vi bidrar til bærekraftig vekst og eksport for norsk næringsliv gjennom kapital og kompetanse.



«Vi skal øke eksporten med
50% innen 2030!»

Sparringpartner for næringslivet

Sterke regionale partnerskap

Vi skal fremme
verdiskaping
i hele Norge.

Løse globale utfordringer

Vi skal bidra til at norske
bedrifter er
en del av løsningen.

Bærekraftig vekst og eksport

Vi skal ta de beste
norske bedriftene
ut i verden.

...og i internasjonale markeder





Finansielle virkemidler

Våre viktigste virkemidler

- Innovasjonskontrakt
- Miljøteknologi
- Innovasjonslån
- Vekstlån
- Grønt vekstlån
- Lavrisiko-lån

Hva vi ser etter i et prosjekt?

- Eksportambisjoner
- Markedspotensiale og innovasjonshøyde. Herunder bekreftet betalingsvilje.
- TRL og BRL utvikler noenlunde likt
- Gjennomføringsevne. Herunder tilgang på kapital og menneskelige ressurser.
- Sysselsettingseffekt og ringvirkninger i Norge
- Bærekraftsrisiko bør være betydelig adressert.

Innovasjonskontrakt

Markedsorientert innovasjon og utvikling.

I hovedsak til SMB.

Norsk pilotkunde er ok, men internasjonal pilotkunde vil være et stort pluss.

Hovedpoenget med pilotkunder er å sikre TRL og BRL utvikles synkront.

Prosjektet må være FOU

Internasjonal innovasjonshøyde

Eksportambisjoner bør være betydelige



Foto: NRK

Miljøteknologi

- Ikke krav til pilotkunde
- Strengt krav til dokumenterte effekter i henhold til EU` taksonomi
- Innovativ miljøteknologi
- Ambisjonsnivå
- Markedspotensiale
- Godt beskrevet problem som løses
- Gode muligheter for skalering og eksport
- Ved pilotisering innen f.eks alternative energikilder er det et stort pluss å benytte seg av Katapultsenter.



Våre låne- og garantiprodukter

Lavrisikolån

Et kommersielt lån til bedrifter med et større og langsiktig kapitalbehov, som kan være et supplement til lån i private finansieringsinstitusjoner.

Risiko-/innovasjonslån

Delfinansiering av investeringsprosjekter som handler om innovasjon, internasjonalisering, vekst og grønn omstilling.

Garantier

- **Vekstgaranti**
Lån gitt av en kommersiell bank, hvor IN garanterer 75% av lånet overfor banken
- **Garanti for driftskreditt**

Normalt 50% av kapitalbehovet

Ikke krav til sikkerhet opp til et visst nivå, avhengig av driftsrisikoen.

MNOK 5 for C-bedrifter

MNOK 10 for B-bedrifter

MNOK 20 for A-bedrifter

Rente p.t. 6,45%

Ikke uvanlig med 2 års avdragsfritak

Typisk nedbetalingstid 2+5 år

Vekstlån

- Bedrifter som skal vokse internasjonalt og som ikke kan stille tilfredsstillende sikkerhet f.eks mye immaterielle utviklingskostnader.
- Fra 10 til 25 MNOK. Normalt 50% finansieringsandel
- Inntil 100% av lånet uten betryggende sikkerhet
- Rente 9,75% + risikopremie på 5% av lånet
- 3-5 års løpetid. Kort løpetid begrunnes med at lånet primært skal finansiere vekstrelaterte kostnader, samtidig som kredittrisikoen er høy pga. lavere krav til sikkerhet

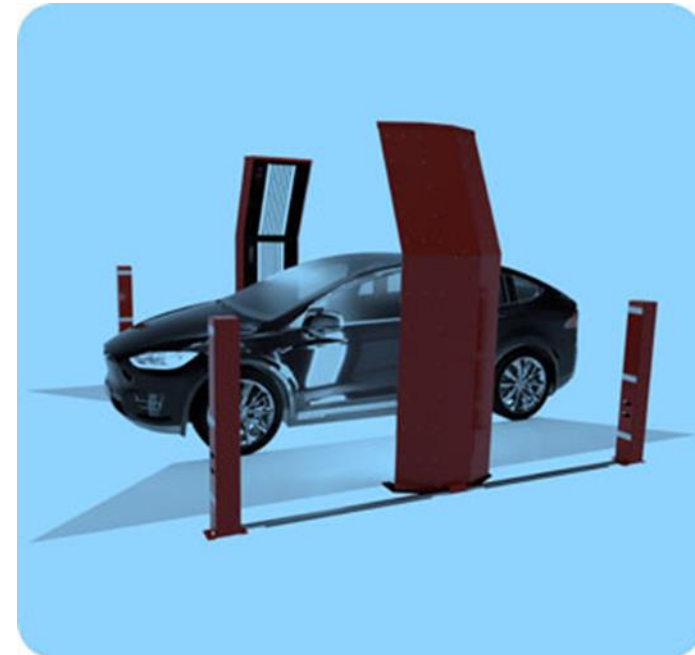


Foto: www.wenn.no

Grønt vekstlån

- Prosjekter som bidrar til å nå målet om 55% reduksjon i klimautslipp innen 2030 (Klimamål 1) i taksonomien
- Investeringer i materielle og immaterielle aktiva
- Finansieringsandel inntil 75%. Inntil 35 MNOK
- Avdragstid ift. levetiden på investeringen
- 0,3% lavere rente enn vanlig innovasjonslån, dvs. 6,15%
- Krav til sikkerhet som for vanlig innovasjonslån



Foto: www.zaptec.no



Kompetanse

Rådgivning - eksport og internasjonal satsing

Vi gir deg råd, enten du skal inn på et nytt marked for første gang eller du skal utvide en internasjonal satsing

EU-rådgiving



- 70% av norsk eksport går til EU
- Premissgiver for omstilling av næringslivet
- Unike muligheter til å knytte partnerskap internasjonalt

Eksportsenteret



- Ekspertene på toll, moms, frihandelsavtaler
- Sparringspartnere på kontrakter
- www.eksport.no

Internasjonal markedsrådgiving



- Markedsinnsikt og transløstør på forretningskultur
- Bistår med å finne partnere og relevant nettverk
- Rådgiving i utlandet er betalte tjenester

Programmer - eksport og internasjonal satsing

Vi hjelper deg med din vekst- og inngangsstrategi i nye markeder

Internasjonal markedsutvikling



Ønsker du å legge en plan for hvordan du skal vokse og ekspandere internasjonalt?

I dette workshopkonsept får du konkretisert din internasjonale forretningsmodell og plan for markedsintroduksjon

Global Growth



Ønsker din bedrift å utforske muligheter i et konkret marked?

Vi tilbyr hvert år ulike Global Growth program for grupper av bedrifter innen forskjellige bransjer, der hensikten er å bidra til at etablerte bedrifter lykkes med salg i internasjonale markeder

Global Gateways



Har din bedrift en ambisiøs eksportstrategi og skal inn mange nye markeder?

Vi tilbyr et skreddersydd program for prioriterte bedrifter, i en periode på 2-3 år.

En dedikert prosessleder bistår i utvikling av vekstplan, og setter sammen en pakke av rådgivnings-, nettverks- og kompetansetjenester basert på bedriftens behov.

Digitalt kompetansesenter for alle



EU's Green Deal og taksonomien

Dette kurset gir en innføring i EU's Green Deal og taksonomien for...

📍 Gratis 🕒 40 minutter



Pitch-kurs: Slik overtaler du folk til å investere i din ide

Hvordan overtale folk til å investere i ideen din, ved hjelp av...

📍 Gratis 🕒 45 minutter



Internasjonal markedsutvikling – kurs i eksport til nye markeder


Dette digitale kurset gir deg verktøyene du trenger for å kartlegge og...

📍 Gratis 🕒 2-3 timer

Kontakt



[TJENESTER](#) [TEMASIDER](#) [OM INNOVASJON NORGE](#)

[EN](#) [LOGG INN](#) 

Vi gir lokale ideer globale muligheter

[Oppstart av bedrift](#) →

[Innovasjon og utvikling](#) →

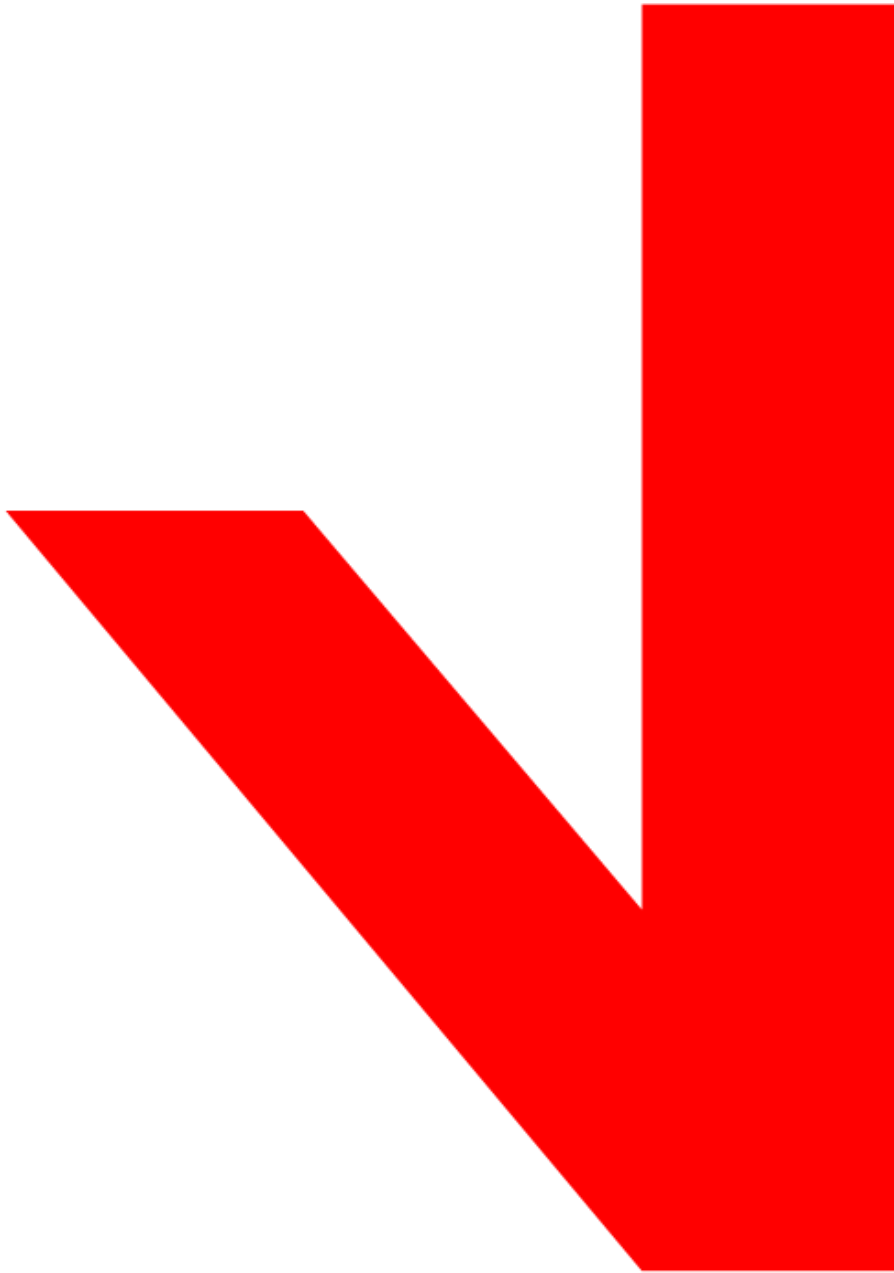
[Eksport og internasjonal satsing](#) →

[Landbruk](#) →

[Kan vi hjelpe deg?](#) →

Fortell oss litt om ideen eller bedriften din, så hjelper vi deg videre.





Spørsmål?